

Ihre Karriere bei think tank als: Sales Manager (m/w/x)

am Standort München

Über uns:

think tank Business Solutions AG mit Hauptsitz in München und einer Zweigniederlassung in der Schweiz ist seit 2002 erfolgreich als IT Beratungs- und Entwicklungsunternehmen tätig. Unseren ausgezeichneten Ruf als Qualitätsdienstleister und Innovationspartner verdanken wir unserem Team, bestehend aus 50 Mitarbeitern. Durch kundenorientierte strategische Beratungsleistung gepaart mit fundierten Projektmanagement-methodenkenntnissen, einem hohen Qualitätsansatz und den Einsatz innovativer, wertschöpfender Technologien realisieren wir erfolgreich IT Projekte und begleiten unsere Kunden erfolgreich in die digitale Zukunft.

Um unsere Unternehmensentwicklung zu forcieren möchten wir unseren Vertrieb verstärken. Dafür suchen wir eine beratungsstarke Persönlichkeit, die selbstständig, selbstbewusst, zielorientiert und mit Leidenschaft IT-Projekte bei Kunden initiiert und vertrieblich zum Erfolg führt.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für die aktive Kundengewinnung
- Eigenständige Telefonakquisition von Neukunden (Fokus: Leadgenerierung und -management)
- Identifikation der richtigen Ansprechpartner in den Unternehmen
- Eigenständige Verantwortung für den kompletten Sales Cycle vom Erstkontakt über die Präsentation, die Angebotsdefinition bis zum Abschluss
- Enge Zusammenarbeit mit den Unternehmensbereichen
- Fortlaufendes Reporting an den Vertriebsleiter

Unsere Anforderungen:

- Ausbildung oder Studium im kaufmännischen Bereich oder vergleichbare Qualifikation
- Spaß an der Kaltakquise (Hunterprofil)
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Affinität für IT-Lösungen und IT-Prozesse
- Hohe Beratungskompetenz und Empathie

- Service- und dienstleistungsorientiertes Denken
- Kontaktfreude, Begeisterungsfähigkeit und überzeugendes Auftreten
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Ihre Möglichkeiten:

- Aktive Mitgestaltung des weiteren Unternehmensausbaus
- Persönlicher Gestaltungsfreiraum für die Verwirklichung Ihrer Ideen
- Gezielte individuelle Mitarbeiterentwicklung
- Schnelle Übernahme von Verantwortung
- Leistungsgerechte Vergütung (Fixum plus variablen Anteil)

Interessiert den „think tank“ mitzugestalten und weiter zu entwickeln?

Dann zögern Sie nicht und senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

think tank Business Solutions AG

Messerschmittstr. 7

80992 München

E-Mail: jobs@thinktank.de

Für Fragen steht Ihnen Florian Schnappinger telefonisch unter +49 89 552677-24 gerne zur Verfügung.